

COMUNICATO STAMPA

**FABRICK LANCIA PER LE BANCHE SME SOLUTIONS,
PER OFFRIRE ALLE IMPRESE SOLUZIONI DI GESTIONE DIGITALE**

Il digitale come differenziale competitivo per rispondere alle sempre più evolute esigenze delle aziende, l'offerta permette alle banche di andare oltre la tradizionale proposta core di incassi e pagamenti mettendo al centro l'esperienza dell'utente

La convergenza tra software gestionali e servizi finanziari crea nuovo valore per le imprese e restituisce competitività agli istituti tradizionali

Milano, 7 febbraio 2022 – In un contesto che impone alle banche, per rimanere competitive, di ripensare la propria offerta di servizi digitali alle PMI, **Fabrick** - realtà che opera a livello internazionale per promuovere l'open finance – lancia **SME SOLUTIONS** che gli Istituti possono facilmente integrare per rinnovare e valorizzare la propria proposta al target.

Le nuove abitudini dettate dalla pandemia, il cambio generazionale e la spinta normativa hanno imposto alle imprese di adottare servizi digitali per garantire la continuità operativa e migliorare la propria efficienza gestionale. L'offerta di soluzioni che fino ad oggi le banche hanno proposto a questo target chiave non si dimostra efficace in quanto non risponde ai loro bisogni specifici e, essendo pensata per un pubblico consumer o per grandi corporate, risulta troppo semplificata o sovradimensionata. Inoltre, l'open banking ha aperto il settore a nuovi player, come neo bank e operatori gestionali, che grazie all'offerta di servizi finanziari digitali, verticali e personalizzati stanno ampliando il proprio raggio di azione e conquistando quote di mercato a scapito degli attori tradizionali.

Le banche per continuare ad essere un punto di riferimento per le imprese devono abbracciare la sfida posta da questo nuovo contesto e allargare il proprio spettro di operatività oltre la tradizionale offerta core di servizi finanziari. Attraverso Fabrick, hanno l'opportunità di integrare soluzioni per ampliare e rinnovare facilmente la propria offerta alle PMI ponendosi come un gateway di servizi digitali per l'impresa.

Le **SME SOLUTIONS** permettono infatti una convergenza tra domini informativi transazionali e gestionali che genera nuovo valore in termini di insight da dare alle aziende che possono essere tradotti in servizi di riconciliazione, cash flow forecasting, cash pooling e di credito. Questo da un lato apre loro le porte per una gestione più efficiente, efficace e consapevole che libera internamente risorse da poter dedicare alla crescita del business. Permette inoltre alle banche di migliorare la conoscenza del business del cliente con riflessi positivi sulla capacità di servizio e di ingaggio commerciale

Marco Scappa, Responsabile SME Solutions di Fabrick: “L'open finance ha aperto il mondo dei servizi finanziari a player che hanno fatto di digitalizzazione e customer experience elementi core della propria proposizione, e che oggi per determinati servizi rappresentano per le imprese una valida alternativa alle banche. In questo specifico segmento di mercato la competizione si gioca sulla convergenza di

servizi e informazioni allo scopo di garantire alla PMI una customer journey unica che prende spunto dalla sfera amministrativo-gestionale per finalizzarsi in quella finanziaria. Solo se le banche riusciranno a porsi all'inizio di questo processo manterranno la customer ownership che hanno costruito nel tempo. Il trend evidente è l'avvicinamento dei due mondi: servizi bancari interconnessi con servizi gestionali, dati transazionali posti in relazione con dati gestionali. Questa unione genera valore per tutti, le aziende ne guadagnano in efficienza amministrativa e consapevolezza delle dinamiche gestionali-finanziarie. La visibilità sul ciclo economico dell'azienda consente alle banche di implementare modelli di servizio di consulenza veramente efficaci in grado di anticipare i bisogni dell'azienda e proporre risposte pertinenti e tempestive.”

Per accompagnare le banche nell'evoluzione della propria offerta, sono 3 i prodotti sviluppati da Fabrick:

- **SME Banking:** piattaforma e canale digitale – disponibile in modalità white label - che abilita le banche ad offrire non solo servizi transazionali ma anche servizi verticali (e.g. Digital CFO, Anticipo Fatture, ...) in grado di fornire un'esperienza digitale integrata alle aziende.
- **Lending Place:** suite di soluzioni per l'accesso e il consumo di credito da parte delle imprese, che abilita servizi digitali di anticipo fatture e fast lending.
- **SPIN:** suite di servizi software per la gestione finanziaria d'impresa che ha l'obiettivo di aiutare le aziende a comprendere meglio le proprie dinamiche finanziarie, superare la microinformatica e la manualità gestionale e pertanto migliorare la propria alfabetizzazione gestionale e finanziaria con benefici sulla bancabilità. Per le banche rappresenta una finestra sull'operatività gestionale dell'azienda funzionale a migliorare la propria capacità di servizio.

Per ulteriori dettagli è possibile scaricare il white paper dedicato al [link](#).

FABRICK

Fabrick è l'ecosistema finanziario aperto nato per promuovere l'Open Finance attraverso lo sviluppo di servizi innovativi digitali, basati sulle logiche dell'Open Banking. La realtà, che opera a livello internazionale, permette la collaborazione tra i diversi attori per co-creare soluzioni che rispondano alle sempre più evolute esigenze degli utenti finali. Nata a giugno 2018 per aver previsto con largo anticipo i vantaggi che la rivoluzione tecnologica e normativa avrebbero potuto portare a tutti gli attori del sistema, Fabrick supporta i propri clienti - banche, istituzioni, fintech, grandi corporate, PMI, top merchant e startup operanti in qualunque settore - nello sviluppo di progetti Open Banking e Open Payments e fornendo consulenza. La società ha ottenuto da Banca d'Italia l'autorizzazione per operare come Istituto di Pagamento aggiungendo così un ulteriore tassello al suo ruolo di abilitatore di nuovi modelli di business, può infatti esercitare le attività di Prestatore del Servizio di informazione sui conti (AISP) e Prestatore del Servizio di disposizione di ordini di Pagamento (PISP) per proporre soluzioni "chiavi in mano" e mettere la propria licenza a disposizione dei clienti in modalità "as a service". www.fabrick.com

Contatti per la stampa

Angèlia – BC Communication

Simona Vecchies – Mob. 335 1245190

Beatrice Cagnoni – Mob. 335 5635111

Rita Arcuri – Mob. 333 2608159

fabrick@pressfintech.it